

CyberSecurity Day

BMW Welt, 14. November 2017, 9:00-16:00 Uhr



Nachhaltiger Erfolg im Vertrieb von CyberSecurity-Technologien basiert neben moderater Vertriebsbeharrlichkeit zusätzlich auf den Erfolgsfaktoren CyberSecurity Grundlagenverständnis, Strategischem Denken zur Verteidigung vor Sabotage sowie Datenklau, Kenntnissen von Produktfindungsprozessen auf Endkundenseite sowie beratungsorientiertem Produktwissen.

Eine Adaptierung und Modernisierung von Sunzis Strategiekonzepten aus „Die Kunst des Krieges“ auf heutige Erfolgsfaktoren im Vertrieb würde zum neuen Vertriebsmantra „Wer seine Technologie und das Öko-System Kunde kennt, der braucht seine Quartalsziele nicht zu fürchten“ führen.

CYBERSECURITY SALES-WORKSHOP in der BMW Welt am 14. November 2017

Im Rahmen eines Sales-Workshops für ausgewählte Kaspersky Lab Fachhändler möchte ectacom gemeinsam mit Experten von Kaspersky Lab, NSS Labs sowie einem Schach-FideMeister Grundlagen für nachhaltigen Vertriebs Erfolg aufzeigen und dabei auf nachfolgenden 4 Erfolgsfaktoren in der Breite eingehen:

CyberSecurity Grundlagenverständnis

- Definition wichtigster Begriffe, Überangebot NextGen-Technologien, Organisationseinheiten SOC & CERT

Strategisches Denken zur Verteidigung

- Schachmatt den Bedrohungen im Cyberraum

Kenntnisse von Produktfindungsprozessen auf Endkundenseite

- Herausforderung, die effektivste IT-Security-Lösung zu suchen, zu finden & zu testen

Beratungsorientiertes Produktwissen am Beispiel von Kaspersky Lab KATA, KICS, KSIS

- Einsatzszenarien, Alleinstellungsmerkmale, Zielgruppen & Pitching, CERT-/SOC-Nutzen, Optimierung Ressourcen

Tages-Agenda

Uhrzeit	Thema
09:00 bis 10:45	Grundlagen der CyberSecurity N. Smajić, Director Services ectacom
10:45 bis 12:00	Chess Brainpower against Cyber Threats* S. Jevtic, Chess FIDE-Master (FM)
12:00 bis 13:30	Mittagspause Lunch-Büfett durch Gastronomie Käfer
13:30 bis 14:15	Identifying the most effective Security Solution?* R. Lai, Senior Business Development Manager NSS Labs
14:15 bis 15:00	Kaspersky Anti-Targeted Attack (KATA) T. Brandt, Head of PreSales, Consulting & Education Kaspersky Lab
15:00 bis 15:45	Kaspersky Security Intelligence Services (KSIS) D. Narr, Sr. Consultant Threat Intelligence Services Kaspersky Lab
15:45 bis 16:30	Kaspersky Industrial Cybersecurity (KICS) T. Brandt, Head of PreSales, Consulting & Education Kaspersky Lab
16:30 bis 17:00	Diskussionsrunde Alle Teilnehmer

* auf Englisch

Sprecher



Nermin Smajić
Director Services,
ectacom



Sasa Jevtic
Chess
FIDE-Master (FM)



Thomas Brandt,
Head of PreSales,
Consulting &
Education,
Kaspersky Lab



Detlev Narr
Senior Consultant
IT Services,
Kaspersky Lab



Ryan Lai,
Senior Business
Development
Manager,
NSS Labs

Ort / Datum

BMW Welt, Am Olympiapark 1, 80809 München
14.11.2017, von 09:00 bis 16:00 Uhr

Zur Anmeldung



09:00-10:45 Uhr

Grundlagen der CyberSecurity

Alle
Workshopteilnehmer
erhalten ein
Zertifikat!

Nermin Smajić, Director Services
& Senior CyberSecurity Solution Architect



10:45-12:00 Uhr

Chess Brainpower against Cyber Threats



Sasa Jevtic
Chess FIDE-Master (FM)



AGENDA

Was is CyberSecurity?

- Entmystifizierung des Hypes
- Definition der wichtigsten Begriffe

Aktuelle Situation und Herausforderungen

- Fehlende Transparenz, Ressourcen, Verfahrensweisen und Fähigkeiten
- Überangebot an „neuen“ Technologien

Lösungsansätze

- IT-Hygiene, Security-Standards, Automatisierung (partiell), Data-Enrichment
- Spezialisierte Organisationseinheiten (SOC, CDC, CERT...)

Fragen und Antworten

- Mit den Teilnehmern

AGENDA

Chess Basic Principles

- Force (= Security Model, includes Technology & HR)
- Time (= Race Between Attacker & Security Department)
- Space (= Infiltration of the Cyber Victim)
- Structure (= Operational Security Controls, i.e. Incident Response, Monitoring, Pentesting, Vulnerability Management, etc.)
- Psychology (= Incident Response Zen Mastership)

Chess Live-Session

- Important Chess Positions, Matt Settings, etc.

10 Hours Online Chess Training Prize Draw

- 4 participants has the opportunity to take part in a prize draw.

Ask and Answer

- Open discussions

13:30-14:15 Uhr



Identifying the most effective Security Solution

Ryan Lai, Senior Business Development Manager, NSS Labs



14:15-16:30 Uhr

Kaspersky

- Anti-Targeted Attack (KATA)
- Security Intelligence Services (KSIS)
- Industrial Cybersecurity (KICS)

Detlev Narr, Senior Consultant IT Services, & Thomas Brandt, Head of PreSales, Consulting & Education, Kaspersky Lab



AGENDA

Why Enterprises Go for NextGen Security?

- Challenges in Selecting and Managing Security Products
- Security effectiveness
- Performance
- Secure communication
- Contextual awareness
- Total cost of ownership (TCO)

How NSS Labs helps to Identify the most Effective Security Solution?

- Security Test
- CAWS Threat Protection Platform
- Research & Advisory

Ask and Answer

- Open discussions

AGENDA

Produktvorstellung

Anwendungsfälle & Einsatzszenarien

Alleinstellungsmerkmale

Wettbewerbsumfeld

Vertriebliche Positionierung

- Was ist das Endkundenzielprofil bzw. welche Kunden bräuchten das Produkt?
- Mit wem auf Endkundenseite muss über das Produkt gesprochen werden?
- Wie & wo finde ich Kunden für das Produkt?
- Wie mache ich das Produkt diesen Kunden "schmackhaft"?

Auswirkungen des Produkts auf

- Compliance, IT-Ressourcen-Optimierung, IT-Sicherheit & Gesamtbetriebskosten (TCO)

Nutzen von dem Produkt auf SOC-Strategien

Nutzen von dem Produkt für CERTs

Anmeldung zum

CyberSecurity Day

BMW Welt, 14. November 2017, 9:00-16:00 Uhr



Hiermit melde ich mich verbindlich zum ectacom CyberSecurity Day am 14. November 2017 in der BMW Welt an:

Firma

Straße / Nr.

PLZ

Ort

1. Teilnehmer

Vorname

Nachname

Telefon

Email

2. Teilnehmer

Vorname

Nachname

Telefon

Email

Datum / Unterschrift

Datum / Unterschrift

Online-Registrierung:

www.ectacom.com/csday

