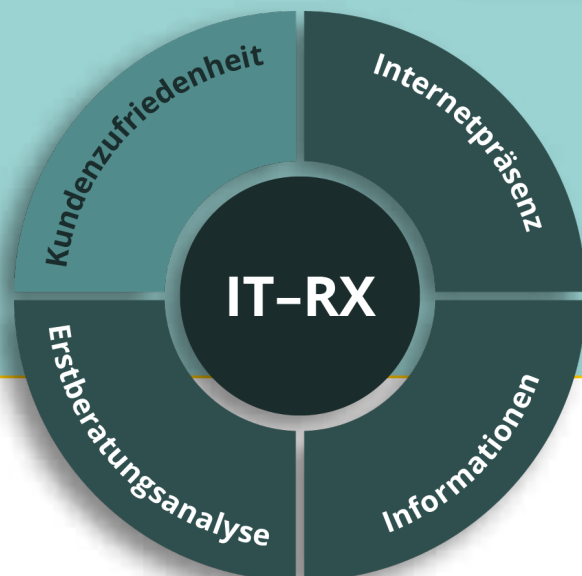


Auf zu neuen Kunden! Den digitalen Wandel nutzen

14. Dezember 2017 | 11:00 Uhr | online

JETZT REGISTRIEREN



Kundenakquise im digitalen Zeitalter

Unternehmen suchen heute vorwiegend zuerst im Internet nach Dienstleistern. Vor dem eigentlichen Sales-Kontakt erfolgt so eine umfassende Recherche, was eine gut durchdachte Präsenz im Internet und ein optimales Anfrage-Management unumgänglich macht.

Die ectacom hat mit Kaspersky Lab und IQITS ein Paket geschnürt, das Ihnen hilft den digitalen Wandel für sich zu nutzen – Wer sind Marktbegleiter in Ihrer Region, wie stehe ich im Vergleich dazu? Wie zufrieden sind meine Kunden mit mir? Welche Mechanismen kann und sollte ich nutzen, um als idealer Partner für Kunden wahrgenommen zu werden? Wie mache ich damit mehr Umsatz?

Wir möchten gemeinsam mit Ihnen einen wichtigen Schritt im Verkauf an neue potenzielle Kunden machen und freuen uns auf Ihre Teilnahme.

Agenda

- Auf zu neuen Kunden! Den digitalen Wandel nutzen
- Phasen im Kundeninvestitionsprozess
- IT-Reseller Experience Index
- Beratungspaket & Umfang
- Leistungen - Ihr Mehrwert
- Special: Kaspersky Lab & IT-RX Beratungspaket*

*IT-RX ist ein anerkanntes Beratungspaket der BITKOM, BAFA und IT-Business!

Termin

Datum: **14. Dezember 2017**
Uhrzeit: **11:00 Uhr**
Dauer: **ca. 1 Stunde**

Sprecher

- Harald Knapstein 
Innovative Qualitätsentwicklung für IT-Services

Kontakt ectacom

Vertrieb: pm@ectacom.com | Support: support@ectacom.com | Marketing: marketing@ectacom.com

JETZT REGISTRIEREN:

<https://attendee.gotowebinar.com/register/1487414219269523715>